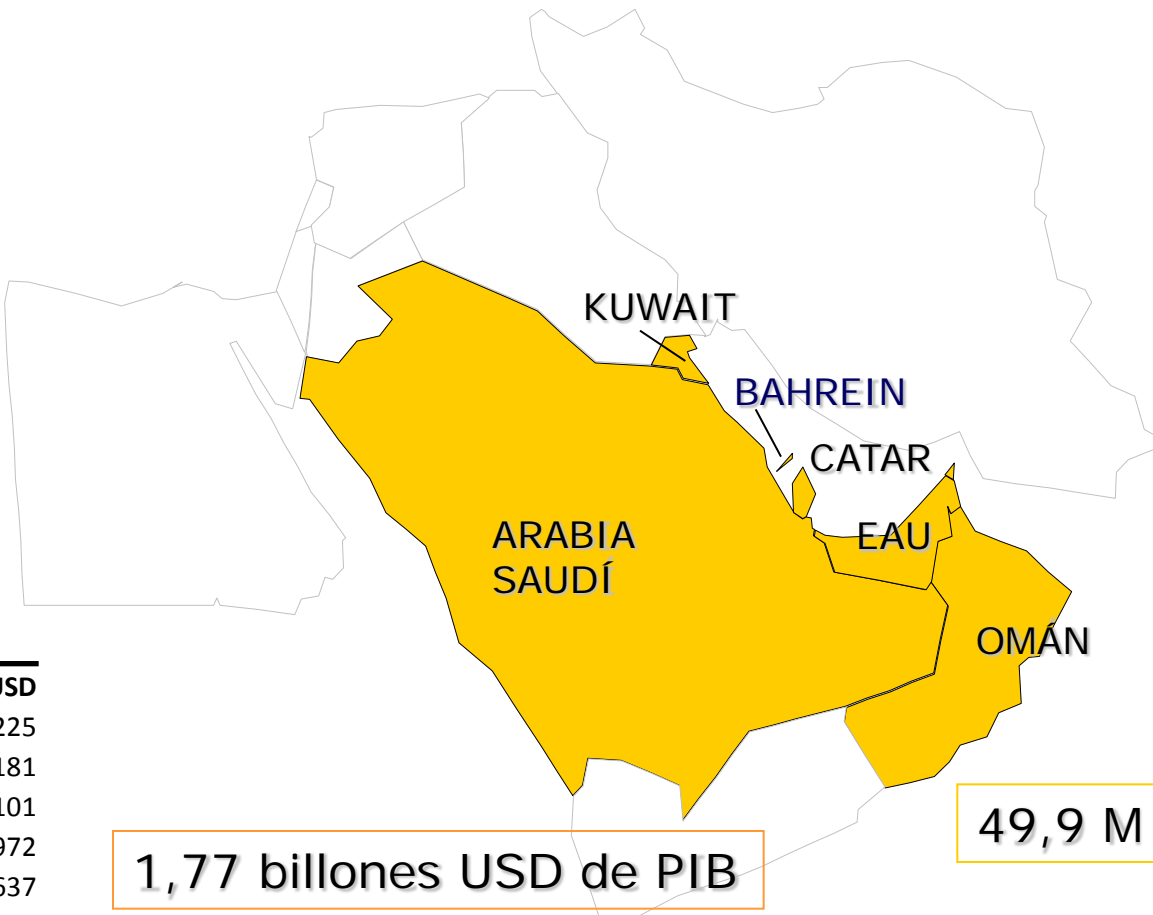


PAÍSES DEL CONSEJO DE COOPERACION PARA LOS PAISES ARABES DEL GOLFO (CCG)

Plan Integral de Desarrollo
de Mercado 2015



CCG: 6 países



País	millones USD
Arabia Saudi	805,225
EAU	440,181
Catar	227,101
Kuwait	180,972
Omán	81,637
Bahreïn	35,070
TOTAL	1,770,186

1,77 billones USD de PIB

49,9 M habitantes

ÍNDICE

1. **Justificación: mercado prioritario para España**
2. **Objetivos**
3. **Valoración del ejercicio anterior**
4. **Sectores de oportunidad:**
 - **Para el comercio**
 - **Para la inversión**
5. **Líneas de Actuación:**
 - **Apoyo Institucional**
 - **Apoyo al comercio**
 - **Acceso al mercado y eliminación de obstáculos**
 - **Promoción e imagen**
 - **Apoyo Financiero**
 - **Apoyo a la Inversión**
 - **Formación e Información**
6. **Coordinación y seguimiento**



1. JUSTIFICACIÓN

1. Potencial Energético y expectativas de crecimiento

- Los países del CCG poseen más del 45 % de las reservas mundiales de petróleo conocidas y garantizan más del 20% de la producción total. El 35 % del petróleo comercializado a nivel internacional procede del CCG.
- Poseen el 24% de reservas mundiales de gas natural.
- El PIB nominal ha pasado de 340.000 millones USD en 2000 a 1,7 billones USD en 2014 y se espera que llegue a 2,2 billones USD en el 2020 (incremento del 650% en dos décadas).
- Actualmente el superávit por cuenta corriente de los países del CCG es aproximadamente del 21,3 % de su PIB.
- El PIB per cápita se ha incrementado desde 11.000 dólares en 2000 a 36.312 dólares en 2013 (x 3,3 veces).
- Privilegiada situación geoestratégica, zona situada entre 3 continentes (África, Asia y Europa).

2. Potencial Comercial

Políticas de diversificación que, paradójicamente, son estimuladas por la bajada del precio del petróleo y que incluyen programas de inversiones públicas muy ambiciosas.

- Según MEED (Middle East Business Intelligence) el valor de los proyectos planeados o en ejecución en el CCG llega a 3,4 billones USD. En el 2014 se adjudicarán proyectos por valor de 155.000 MUSD sobre todo en los sectores de construcción, transporte, energético, industrial y agua.
- Mas de 92.000 MW de capacidad estimada necesaria adicional para 2019.
- Se estima que hasta el 2020 tenga que aumentar la capacidad instalada para desalinizar agua en un 58% desde la capacidad actual de 3.800 millones de galones al día .

3. Potencial Atracción de Inversión

- Clima de negocios complejo, pero atractivo, con un régimen fiscal favorable; ya hay 250 empresas españolas (aproximadamente) con establecimiento permanente.
- Grandes Fondos Soberanos y grupos empresariales públicos. Según el Sovereign Wealth Fund Institute los 13 fondos soberanos de los países del Golfo acumularían un capital de 1, 7 billones de USD, el 36% del total mundial.



2. OBJETIVOS

- Incrementar la cuota de mercado de nuestras exportaciones.
- Reforzar las relaciones institucionales.
- Estimular la presencia empresarial española en sectores emergentes (energías renovables, salud y equipamiento hospitalario, turismo) y consolidados (oil & gas, electricidad, defensa y obra civil).
- Fomentar el establecimiento permanente de empresas españolas en los países del CCG.
- Fomentar la inversión en España (o a través de España) de los grandes inversores públicos y privados. (Fondos Soberanos, patrimonios personales).
- Establecer Acuerdos de Cooperación entre agencias públicas en sectores con efecto arrastre exportador.



3. VALORACION DEL EJERCICIO ANTERIOR

En términos generales se han conseguido en el 2014 los objetivos marcados en el 2013.

- Aunque se producirá un descenso en las exportaciones debido a operaciones puntuales no recurrentes en 2013 (venta de aeronaves a Arabia Saudita), en el CCG en su conjunto ha mejorado la tasa de cobertura del 70 al 74%.
- Se ha llegado a las 18.600 empresas exportadoras a la zona.
- Aprobación de nueva legislación en Arabia Saudita que facilitará la futura exportación de carne y productos cárnicos: eliminación de las tasas de inspección y aplicación de un sistema de pre-listado de establecimientos autorizados para la exportación .
- Entendimiento con la D.G. de Aduanas Saudí para la exportación de baldosas cerámicas.
- Han aumentado las visitas de autoridades españolas a los países del CCG: 52 visitas en 2014 sobre un total de 47 previstas.
- Se ha alcanzado la cifra de 250 empresas con algún establecimiento permanente. Inversiones relevantes en todos los países.
- Se han firmado varios Acuerdos de colaboración en sectores con claro efecto arrastre exportador :
 - MOUs de colaboración en el sector de transporte con Kuwait y Omán
 - MOUs de colaboración en los sectores de defensa y turismo con Omán
 - Acuerdo de reconocimiento entre SASO (Saudi Arabian Standards Organization) y AENOR. AENOR ha sido reconocida por SASO para participar en el Programa de Conformidad de Producto (PCP) emitiendo los Certificados de Conformidad de forma previa a los embarques .



4. SECTORES DE OPORTUNIDAD – COMERCIO

- Energía: petróleo, gas, suministros para el sector eléctrico, energías renovables.
- Medioambiente y agua: consultoría, desalación, tratamiento de aguas residuales y de residuos urbanos.
- Obra civil: aeropuertos, puertos, red de ferrocarril, metro, carreteras.
- Defensa.
- Edificación: viviendas, edificios singulares.
- Materiales de construcción.
- Sector salud: equipamiento, materiales.
- Equipamiento doméstico y de colectividades.
- Tecnologías de la información, comunicación y multimedia.
- Consultoría TIC y consultoría de gestión.
- Moda y cosmética.
- Alimentación.



4. SECTORES DE OPORTUNIDAD – INVERSION

1. Inversión de España en el CCG

Sectores de valor añadido con alto contenido tecnológico

- Gestión de plantas de tratamiento de residuos (aguas residuales, residuos sólidos...).
- Tecnologías del agua.
- Energías renovables.
- Gestión hospitalaria, hotelera.
- Fabricación de materiales de construcción.
- Tecnologías agrícolas: regadío, invernaderos.

2. Inversión del CCG en España

- Sector inmobiliario (edificios, vivienda).
- Sector Financiero.
- Turismo (hoteles, líneas aéreas).
- Infraestructuras de transporte: aeropuertos, puertos.
- Energía: petróleo, gas y energías renovables.
- Logística.
- Sector agrícola y ganadero (seguridad alimenticia).

5. LINEAS DE ACTUACION

5.1 Apoyo institucional

- Impulsar las visitas de alto nivel , fundamentalmente del área económica.
- Promover la celebración de las distintas Comisiones Mixtas acordadas con países del CCG: Arabia Saudita, EAU y proseguir las negociaciones para la firma de un MoU para la creación de una Comisión Mixta con Kuwait.
- Fomentar la colaboración Inter-Institucional:
 - Mediante la firma y seguimiento de MOUs, Convenios de Colaboración entre Administraciones, Entidades Públicas, Universidades e Institutos Tecnológicos.
 - Promover y fortalecer los convenios de colaboración CEOE-Cámara de España con patronales y Cámaras de Comercio de la zona .



5.2 Apoyo al comercio

A. Acceso al mercado y eliminación de obstáculos

- Actualización de las principales barreras de acceso a los mercados del CCG: Portal de barreras de la Secretaría de Estado de Comercio: <http://www.barrerascomerciales.es/Fichas.aspx>
- Seguimiento de normativas técnicas que impliquen una barrera no arancelaria (cerámica, material eléctrico, entre otros).
- Seguimiento de las gestiones para consensuar los certificados sanitarios que permitan la exportación de productos agroalimentarios y sistema de inspecciones (animales vivos, vacuno, ovino, productos de piscifactoría, aceitunas, entre otros).
- Coordinación con el resto de países de la U.E. y con las delegaciones de la Comisión Europea en Riad y Abu Dhabi para conseguir agilizar los canales de comunicación y los trámites con las autoridades de cada país responsables de acceso al mercado.
- Continuar apoyando la negociación y conclusión del Acuerdo de Libre Comercio entre UE- CCG para beneficiarnos de una mayor apertura y acceso al mercado.
- Seguimiento de la autorización dada por el Parlamento Europeo a la Comisión UE para la negociación del Acuerdo de exención de visados con EAU y mantenimiento de una política de información abierta trabajando en la misma dirección con otros países del CCG.

B. Apoyo al Comercio. Promoción e Imagen

- Apoyar las actividades en marcha (Integra, Foros de Inversiones, Seminarios, Jornadas Técnicas, Encuentros empresariales, entre otros). Entre otras:
 - Jornada Técnica Abu Dhabi. Foro Nuclear . Enero 2015
 - Foro de Inversiones y Cooperación Empresarial: Omán. Abril 2015
 - Jornada Integra: Energía en el CCG. Dubai . Junio 2015
 - Jornada de Oportunidades de Negocio derivadas de la Expo 2020 en Dubai.
- Seguir apoyando las participaciones en las ferias más importantes para la promoción e imagen de las empresas españolas con pabellones oficiales y con apoyo ICEX a participaciones agrupadas por Asociaciones Sectoriales. Entre otras :
 - Arab Health : Dubai. Enero 2015
 - Gulf Food: Dubai. Febrero 2015
 - Middle East Rail . Dubai. Marzo 2015
 - Middle East Electricity . Duabi . Marzo 2015
 - The Big Five. Dubai Noviembre 2015

B. Apoyo al Comercio. Promoción e Imagen

- Potenciar la presencia de empresas en nuevas ferias en sectores de interés con pabellones informativos.
 - Pabellón Informativo en el “GCC Rail and Metro Conference”, Omán Enero 2015.
- Facilitar los contactos empresariales con misiones directas e inversas. En 2015 están previstas 33 misiones comerciales directas y 10 inversas.
 - Entre las misiones directas destacan las camerales además de en los sectores ferroviario, mobiliario de oficina y de hogar, equipamiento médico, maquinaria agrícola, aparellaje eléctrico, herramientas, manipulación de fluidos, manufacturas de madera y calzado.
 - Entre las misiones inversas destacan los sectores ferroviario, energía, maquinaria de obras públicas y minería, construcción, turismo, decoración y moda.
- Mantener y potenciar la dotación de recursos de las 4 Oficinas Económicas y Comerciales de España en el GCC.



C. Apoyo al Comercio. Apoyo Financiero

- **CESCE:**

- CESCE tiene cobertura abierta sin restricciones en todos los países del CCG en los que hay demanda del sector exportador tanto a corto como a medio y largo plazo.
- Todos los países figuran en el 2º grupo salvo Bahrein (4º grupo), Catar (3º grupo) y Omán (3º a corto plazo). En el caso de EAU para la clasificación para clientes públicos a corto plazo Abu Dhabi figura en el 2º grupo y el resto de los Emiratos también si cuentan con la garantía de Abu Dhabi. En caso contrario, de no contar con ella, se encuentran clasificados en el 3º grupo.

- **FIEM :**

- Financiación comercial y de inversiones.
- Línea EVATIC: explorar posibilidades de uso en áreas de interés para la empresa española.

- **Otros instrumentos de financiación :**

- Convenio Reciproco de Intereses (CARI).
- Línea ICO Exportadores.
- Línea de apoyo al acceso a licitaciones internacionales del ICEX. Entre los países prioritarios para 2015 figuran los países del CCG.
- Líneas de financiación de proyectos de I+D+i del CDTI.

5.3 Apoyo a la inversión

Instrumentos no Financieros

- Promover la imagen de España como localización atractiva para las inversiones procedentes del CCG. La sede mundial de CEPSA (IPIC/Abu Dhabi) ocupa la emblemática Torre Foster de la Castellana que pasará a llamarse Torre CEPSA. A través de CEPSA IPIC está siendo muy activo en el desarrollo de actividades en América y África, lo que sirve de ejemplo de las posibilidades de España como plataforma de acceso a otros mercados.
- Seguimiento de la conclusión del marco normativo (APPRI y CDI) para facilitar la internacionalización de las empresas españolas y las inversiones extranjeras en España
- Celebración de Foros de Inversiones y de Encuentros empresariales en sectores de interés, tanto para los países del CCG como para las empresas españolas.
 - Foro de Inversiones y Cooperación Empresarial: Omán. Abril 2015
- Elaboración de Guías de Negocios e Incentivos a la Implantación para la región y seguimiento de la actividad de los Fondos Soberanos.
- Atención a la creciente demanda de empresas y entidades españolas para buscar financiación en estos países (servicios personalizados).
- Gestión de invitaciones para Eventos de Inversión en el CCG y Eventos de Inversión en España (Spain Investor Day)
- Divulgación del Apoyo al Proceso de la Movilidad Internacional en la Ley de Emprendedores

5.3 Apoyo a la inversión

Instrumentos Financieros

- **COFIDES**

- Tiene diversos Instrumentos Financieros para la financiación de las distintas fases y tipos de inversión, entre ellas una Línea para Países de Cooperación del Golfo.
 - Los límites de la financiación son 30 M€ con un máximo de hasta el 70 % (FIEX) y del 80 % (FONPYME) del volumen de inversión del proyecto . Para las participaciones en capital el límite será de hasta el 49 % del capital social de la empresa de proyecto . Los sectores prioritarios son: tratamiento de aguas, energías renovables, infraestructuras de transporte, tecnologías de la información y turismo.

- **ICO:**

- Línea ICO Internacional 2015
- Otras líneas financieras del ICO no exclusivas para la internacionalización pero aplicables a proyectos en el exterior: FOND-ICO PYME, Línea ICO-Garantía SGR/SAECA 2015

- **ICEX:**

- Convenio de ICEX con la Compañía Española de Reafianzamiento (CERSA) , que facilita el acceso a la financiación a través del sistema español de garantías recíprocas (SGR)
- Programa PYME INVIERTE (ICEX-COFIDES): programa conjunto de acceso a la financiación



5.4 Formación e Información

- **Acciones de Formación:**
 - Formación en OFECOMES: 11 becarios ICEX, 1 becario CDTI en Dubai y 4 becarios de las Comunidades Autónomas.
 - Participación en los programas CONECTA de formación profesional. En 2015 están previstos 23 CONECTA.
 - Potenciar la formación continua entre el personal de la Ofecomes (aprendizaje de árabe, entre otros).
 - Firma de MOUs con entidades públicas locales (Cámara de Comercio de Dubai) y organismos internacionales (IRENA) para realizar programas de formación de becarios (2ª fase beca ICEX).



5.4 Formación e Información

- **Acciones de Información:**
 - Máxima difusión de los concursos públicos de posible interés para la empresa española a través del Portal de Oportunidades de Negocio. Suscripción a los principales servicios de detección de proyectos de la región: MEED, Middle East Tenders.
 - Elaboración de estudios de mercados, notas sectoriales e informes de ferias.
 - Actualización regular de los informes de la Secretaría de Estado de Comercio .
 - Búsqueda de noticias de interés para su publicación en el portal ICEX y en el boletín de la Secretaría de Estado de Comercio.
 - Actualización de las páginas web de las oficinas comerciales.
 - Lanzamiento de App e inicio de actividad en las redes sociales.

6. Coordinación y Seguimiento

- COORDINACION EN LOS PAISES DEL CCG
 - Oficina Económica y Comercial de España en Dubai .
- SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN
 - Secretaría de Estado de Comercio.